

IL SISTEMA DI AFFILIAZIONE

Abbattere i costi gestionali, essere aggiornati tecnologicamente, avere personale formato e professionalizzato, possedere risorse tecniche adeguate alle innovazioni tecnologiche, reperire informazioni e notizie, pianificare attività a breve, medio e lungo termine, cercare i clienti, emettere offerte, assistere dopo la vendita, realizzare campagne pubblicitarie,

Queste sono le minime cose basilari da pianificare e gestire per chi fa il mestiere di installatore. Sia che si tratti di piccolo artigiano, sia che si tratti di aziende con dieci, venti o cinquanta unità di personale, tutti dobbiamo fare fronte alla necessità di gestire, pensare ed avviare queste micro attività.

E dopo ?

Dopo magari non si ha il tempo di emettere una offerta, di partecipare ad un convegno interessante, di collegarsi ad internet per cercare un fornitore su un prodotto innovativo, non si ha il tempo di verificare i costi e le entrate per capire se stiamo lavorando bene o stiamo lavorando solamente per il fisco.

Il nostro sistema nasce per rispondere a queste necessità, serve a regolare il vostro tempo lavorativo, a trovare nuovi clienti, a collegarsi per voi su internet, a cercare il miglior fornitore ed al miglior prezzo e ad emettere l'offerta. Serve ad abbattere i costi, a migliorare il vostro profitto e ad aumentare il vostro mercato.

Systemare è un marchio di proprietà:



MEDIELETTRA

SYSTEMare

I principali e preziosi alleati

bticino

EL.MO.
ELECTRIC LIGHTING SOLUTIONS

ELVEX

GEA
WEB.IT

legrand

Calendario dei seminari informativi

NOVEMBRE: il 7, il 14, il 21 ed il 28
ALLE ORE 17:00

DICEMBRE: il 5, il 12 ed il 19
ALLE ORE 17:00

GENNAIO: il 9, il 16, il 23 ed il 30
ALLE ORE 17:00

La partecipazione è gratuita

PRENOTATE

info@systemare.it
NUMERO VERDE
800.111341

SYSTEMare



Professionalità*

Tecnica

Metodo

Impegno

www.systemare.it

* Scuole la foga ma non vi preoccupate l'anguria non macchia

MEDIMANAGER

E' un software che sintetizza quindici anni di attività di impiantistica da parte del management di Medielettra.

Permette di gestire il portafogli clienti con una apposita anagrafica e di implementare la stessa ogni volta che si aggiunge un nominativo nuovo.

Collegata a questa anagrafica, si trova il motore di gestione dei preventivi (offerte) sia come archivio storico che come elemento di progettazione-planificazione del futuro lavoro.

Il motore in ogni fase della stesura dell'offerta, e per ogni offerta, permette di inserire e modificare o variare i dati che determinano il costo finale (ricarica prodotti, costi orari di mano d'opera, trasferte, etc.).

Completata questa fase il motore gestisce le singole prestazioni (posa in opera di ... o fornitura e posa in opera di ...) calcolando il tempo necessario per la realizzazione ed imputando automaticamente il costo del lavoro, il costo del materiale (con la scontistica esclusiva dei nostri partners) ed il totale generale.

Con un semplice tasto il preventivo viene salvato o stampato su formato word.

Questo ovunque ci sia un PC connesso ad internet.

... Utilizzare progetti ...

Per Te:

- **Aggiornamento** tecnico sulle norme vigenti attraverso mail o sms
- **consulenza tecnica** su richiesta di ogni affiliato
- Personalizzazione del **software MEDIMANAGER** per la gestione del ciclo della commessa, dalla stesura dell'offerta alla realizzazione dell'impianto
- **Nolegg**io a prezzi contenuti di strumentazione tecnica
- **spazio personalizzato** all'interno del sito web www.systemare.it

Attraverso:

- **Accordi commerciali** già stipulati con principali produttori e rivenditori partners del sistema
- **Piano di marketing** avviato con possibilità di personalizzazione per ogni affiliato in relazione alle necessità locali
- **Campagne pubblicitarie** della rete di installatori pianificate e gestite in accordo con il piano marketing
- **Servizi sul web** realizzati attraverso il sito dedicato www.systemare.it
- **individuazione di prodotti finanziari** al consumo da utilizzare nella fase di vendita
- **consulenza e supporto alla logistica**

... Usufruire di aggiornamento costante

... e strumenti per il tuo futuro

Come:

- **Divulgazione e supporto** alla implementazione di sistemi di qualità aziendale con procedure operative standardizzate
- **Ricerca e utilizzazione** di strumenti di finanza agevolata
- **Assistenza** alla ricerca di istituti di credito che supportino la normale gestione aziendale
- **Assistenza legale e fiscale**

E continuo con:

- **Formazione di base** sulle procedure del sistema e sulla utilizzazione del software **MEDIMANAGER**
- **Formazione mirata** sulla base delle necessità emerse dal piano marketing
- **Seminari formativi** in partnership con i fornitori sui prodotti o sulle novità tecnologiche
- **Formazione professionale** su precise richieste dell'affiliato con eventuale ricerca di agevolazioni finanziarie